Modelo de negocio Canvas

- El objetivo del modelo de negocio Canvas es ayudar a los jóvenes adultos a considerar y planificar su propia trayectoria profesional en la economía pospandémica.
- Esta plantilla se ha elaborado siguiendo y, en algunos puntos, reflejando la estructura del modelo de negocio Canvas (Strategyzer, 2020).
- Este modelo de negocio Canvas se pone a disposición de los socios en el marco del proyecto Career Compass y está cubierto por Creative Commons Attribution NonCommercial-ShareAlike 3.0 Unported License (CC BY-NC-SA 3.0), licencia: https://creativecommons.org/licenses/by-sa/3.0/

Modelo de negocio Canvas

- El modelo de negocio Canvas hace referencia al Marco Escocés para la gestión de la carrera profesional (https://cica.org.au/wp-content/uploads/career_management_skills_framework_scotland.pdf).
- El modelo de negocio Canvas se ha desarrollado para ajustarse a los cuatro cuadrantes de la matriz de competencias de gestión de la carrera profesional:
 - Uno mismo Lograr una comprensión clara de quién eres, qué es importante para ti y cómo encajas en el mundo que te rodea.
 - Puntos fuertes: comprender en qué eres bueno y cómo puedes utilizarlo.
 - Horizontes Aprender a visualizar, planificar y alcanzar las aspiraciones profesionales a lo largo de toda la vida laboral.
 - Redes Comprender la importancia de las relaciones laborales y sociales en la construcción de tu carrera profesional.

Crea tu propio Modelo de negocio Canvas

Carrera o puesto de trabajo:

Socios clave (Redes)

Incluye un resumen de las redes de tu región, nacionales y europeas en las que puedes obtener asesoramiento sobre esta posible carrera.

Atributos clave (Uno mismo)

Enumera aquí los principales atributos personales que posees y que son especialmente útiles para tu nueva carrera. Describe quién eres y qué puedes aportar a este puesto.

Valores clave (Uno mismo)

Enumera aquí lo que es importante para ti en una carrera y en la vida. Enumera tus motivaciones intrínsecas y extrínsecas, e indica cuáles son tus objetivos personales para esta nueva carrera.

Proposición de valor (Puntos fuertes)

Enumera tus principales puntos fuertes, destacando las

habilidades y
experiencias que puedes
aportar a esta nueva
carrera. Intenta
responder a la pregunta:
"¿Qué me diferencia de
otros candidatos para

Habilidades sociales (Puntos fuertes)

Enumera aquí las habilidades interpersonales (comunicación, trabajo en equipo, colaboración, etc.) que posees e identifica cómo se pueden utilizar en esta nueva carrera.

Competencias transferibles

(Puntos fuertes)

Enumera aquí las principales competencias transferibles que posees de otras experiencias y funciones vitales. Incluye un ejemplo de cómo aplicarlas en tu nueva carrera.

Ingresos

(Horizontes)

Investiga y resume el potencial salarial de esta función y estima las oportunidades de ascenso en este sector para tu propia carrera profesional.

Potencial de crecimiento

(Horizontes)

este puesto?"

Investiga y calcula el crecimiento potencial de este sector en tu país, en Europa y en el resto del mundo..